

烟农喜售“黄金叶” 金秋时节话增收

吴珊 记者 刘雪红 刘茹男

在这个烤烟收购的黄金时节，全州各烟叶产区的田间地头、烤房内外、收购线上一派繁忙，一车车金灿灿的烟叶承载着烟农的致富梦想，换来踏踏实实的好日子。在第八个中国农民丰收节到来之际，记者走进黔南烟区烤烟收购现场，记录烟农的奋斗故事，见证一片烟叶托起的乡村振兴希望。

代兴祥

从“单打独斗”到“抱团发展”



种烟“老把式”代兴祥

“今天这1250公斤烟叶能卖4万元，前几轮卖烟已经把30万元的种烟成本找回来了，后面卖的都是净利润。”在福泉黎山烟叶站，烟农代兴祥一笔笔算起收入账，笑得合不拢嘴。51岁的他是陆坪镇浪波河村人，种烟30年，从最初的几亩地，慢慢发展到几十亩、几百亩，是当地小有名气的种烟大户。

前些年，种烟“老把式”的他有了新烦恼，烤烟选地越来越难，烟地交通条件受限，用工成本高，他意识到“单打独斗”不划算。2020年，代兴祥带领几户烟

农加入福泉市陆坪镇5000亩烟区产业融合发展综合体，他们要抱团发展。

这个产业综合体实行“烟+粮、烟+饲、烟+菜、烟+药”等多元化产业融合发展模式，让各种产业轮作接茬。当地政府和烟草公司解决“烟区急需、烟农期盼”的问题，综合体内按照“缺什么补什么”的原则，完善烟区设施设备，改善烟区群众生产生活条件，走绿色发展道路。

“补贴到位、设施齐全、服务周到。”代兴祥感慨道，加入产业综合体后，不愁没地种，2023年种烟300亩，赚了30多万元。这些年靠着种烟收入，翻建了400多平的三层楼房，还供两个孩子读书，日子过得有滋有味。

在产业综合体里，代兴祥负责核心烟区10户烟农生产环节的技术指导，烘烤期间还能拿到烘烤师补贴。哥哥代兴华在他的指导下，今年种了130亩烤烟，预计收入超20万元。“他教我们选地、施肥、烘烤，连记账本都帮我们设计好。”代兴华说。

“种烟要灵活，选地得通风向阳，深翻土、施绿肥、控病害。”代兴祥的经验成了村民的“种烟宝典”。他负责的30间烤房每天满载运转，智能控温系统让烘烤质量有了显著提升。“以前最多能种10来亩，现在种烟实现机械化、智能化、专业化、规模化，想不挣钱都难。”

陈继芳

异乡种烟 组团致富



“外来户”陈继芳

“在惠水种烤烟，土好、烟好、服务好、效益好。”52岁的陈继芳是遵义湄潭人，今年第一次到惠水种烟，和儿子一起，在摆金镇种了近120亩烟地。陈继芳的种烟故事堪称“迁徙记”，这些年，辗转铜仁、务川等地后，最终被惠水的土地和服务吸引而来。

在惠水，“外来户”种烟并非个例。多年前，一个偶然的机遇，遵义人毛国宏来到惠水种烟，这一种就是13年，而且年年都赚钱。尝到甜头的他忍不住在老乡中宣传，让惠水这块种烟“风水宝地”有了很大的吸引力。就这样，一个跟着一个接踵而来，目前共有29户

外地烟农到摆金种烟，种烟面积1350亩左右。

“这支‘种植游击队’都是传统老烟区出来的，种烟经验丰富、管护烘烤技术好，勤劳能吃苦，给当地烟农带来了新思想、新观念、新技术。”惠水摆金烟叶站站长毛碧顺介绍，陈继芳以前在别的地方种烟，受土质、气候影响，收益减少，去年他就和老乡一起来惠水踩点选土地，看中的土地，镇政府、村委会就帮忙协调流转。

“我从小跟着父亲在老家种烟，中途去浙江打工两年，还是觉得种烟收入有保障。”2000年，陈继芳回到湄潭继续种烟，但小打小闹并非他本意，他想扩规模、拼技术、创优质。“烤烟选地要十分慎重，今年在惠水我种了72亩烤烟，儿子种了47亩，烤出的烟叶颜色金黄、油分饱满，非常好，预计纯利润有20万元左右，打算在这长期干！”

一个接一个的外地种植户奔着好山好水好土而来，又被当地政府和烟草公司的优质服务留下，吃下了“定心丸”。除了协调土地，在摆金区域内，镇政府还出钱为烟农租烤房，选中偏远土地的还有修路补贴。大田管护期间，政府帮忙拉水蓄水抗旱，烟草公司为烟农提供优质的技术指导，到了烘烤季，维修队24小时在线，确保烤房设备正常运行。

“优质的服务，让我们外地人安心种烟！”卖完烤烟后，儿子回遵义打工挣钱，而陈继芳也在为明年的烤烟种植打算了。

马思权

夫妻同心 田里生“金”



致富路上的夫妻搭档

“我50岁，她43岁，我们2023年转头回来种烟，每年都有10多万元的收入。”贵定县德新镇丰收村村民马思权见到记者，开门见山地说，种烟收入稳定，不考虑市场风险，还有补贴，这对农民来说，很有吸引力。

马思权和邱丽荣是夫妻，以前也种过烟，后来转种西红柿，“市场价格波动大，每一年心情都像坐过山车一样，市场风险太大，全凭运气。”妻子邱丽荣当上丰收村村委会主任后，主要精力放在工作上，生产主要靠丈夫，夫妻俩一合计，干脆干回老本行，种烟。

“现在种的是定制化烟叶，有专门的生产技术方

案，烟技人员上门服务，只要生产跟着时令走，操作上照着方案‘抄作业’，关键环节有技术员把关，省心又省力，只管种好就行。”马思权说，2023年种了35亩烟，因为土好，技术到位，当年就挣了15万元，在村里引起了不小的轰动，第二年，就有5户加入种烟队伍，今年又新增了6户。

“现在种烟和以前种烟完全不一样，从育苗到收购，全流程有专业队服务，省力又高效。”邱丽荣说，去年村里有户烟农移栽的时候不按技术方案里的井窖式移栽执行，固执地凭老经验老办法蛮干，村委会和烟技员劝都劝不住。移栽过后，刚好遇到天气降温，他用老办法移栽的烟苗长成了僵巴苗，而采用井窖式移栽的烟苗完美躲过了低温影响，长得又肥又壮。“今年他不敢蛮干了，有了他的前车之鉴，今年所有烟农都认真按照技术方案执行。”

“收完烤烟就在附近打工，明年我们准备成立机耕队，利用村里的农机具开展机耕服务，对本村村民实行优惠价格，减少种植户的生产成本，也能增加村集体经济收入。”马思权说，从2023年开始，烤烟生产结束后，烟农们把200亩烟地无偿拿给村委会种一季青菜，仅种植和加工环节，务工费就有3万多元，不仅增加了群众务工收入，还让烟地轮作，减少病虫害发生机率。

“烤烟是一个可靠稳妥的产业，我们要走‘烤烟+’的多元化发展道路，带领村民勤劳致富，这是村委会的职责，也是我最大的愿望。”邱丽荣说。

侯军

产业“多面手” 创业带头人



产业“多面手”侯军（右）

在贵定县德新镇高枳坝村，侯军是村民眼中的致富能手，是带民致富的“主心骨”。

在担任村支书的10年里，他带领全村村民种辣椒、种芹菜，教技术、传经验，打开蔬菜外销市场，带动村民在“家门口”就业。但蔬菜受市场供需影响较大，利润不稳定，2022年正值村委会换届，侯军决定辞去村支书职务，为村民寻求新的致富出路。

凭借着蔬菜种植积累的农业知识和技术，2023年，侯军带着20多名村民到海南种西瓜。一起去的村民负责在西瓜基地做打芽工，他则在海南承包30亩土地，同时到河北蔚县承包了40亩土地，利用两地气候差异，错季种植西瓜。种植第一年，便在海南赚了30万元，却因市场行情波动，导致在河北亏损15万元。

细算当年的增收账，侯军坦言，种西瓜很辛苦，碰到行情不好只能自认倒霉。2024年，他依旧在两地种西瓜，但这次，因天气、市场等因素影响，在海南种的40亩仅赚5万元，在河北种的40亩赚了28万元。“价格行情我们难以把握，盈利的背后也可能藏着风险。”

但作为村民信任的产业探路者，侯军的“西瓜生意”实实在在为村民带来了丰厚的收益。村民在外务工期间，靠移栽、整枝、打芽、采收、装车等环节，干得风生水起，成了既能吃苦耐劳，活又干得漂亮的专业打芽工，在当地小有名气。这支来自高枳坝村的“西瓜务工队”还转战宁夏、新疆、内蒙古、甘肃等地务工。目前，高枳坝村有2000多人在外地西瓜基地务工，每人每年收入有七八万元。打工挣钱后，村里70%的人家都建起了楼房，当地人都称为“西瓜打芽房”。

“种西瓜风险大，村民在西瓜基地务工很辛苦，特别是打芽期间，长时间蹲着膝盖受不了，还要忍受大棚里的高温，这道工序非常艰苦，长期干下去身体受不了，而种烤烟就很稳定。”今年，侯军决定返乡创业，种了85亩烤烟。“我之前就种过烟，当了村支书后没精力管理就停止了，现在种的都是定制化生态烟叶，销售有订单，生产有技术，收入有保障，比种西瓜省心省力多了，今年预计种烟纯收入有15万元。”

在侯军的带领下，陆续有村民跟着返乡创业。“卖完烟，我还要到海南种一季西瓜，明年3月再回来种烟！”侯军有着灵活的创业计划，“明年想回老家找地种西瓜，让‘烤烟+果蔬’融合发展，一地多收，让村民在家也能赚大钱。”他的目标很明确：让乡亲们日子像烟叶一样“金黄”。



贵定定制化烟叶生产基地